

# 投資としての物販ビジネス講座 ～Amazon アービトラージの継承～

はじめまして。MASAHIRO です。

僕は、2013年10月に物販ビジネスに出会いました。

そこから5ヶ月たった今では、月商370万円(利益率30%前後)を達成し、今も収益は拡大し続けています。

「売上を上げるほど忙しくなり、時間の切り売りになる」

といわれている中、僕は、どんどん時間とお金に余裕が出てきています。

今回はその理由について、お伝えしたいと思いますので、数分だけお付き合いください。

今回のテーマは「投資としての物販ビジネス講座～Amazon アービトラージの継承～」です。

あなたはアービトラージという手法を知っているでしょうか？

アービトラージとは、  
「価格差を利用して売買し利鞘(りざや)を稼ぐ取引のこと。」  
を言います。

Fxの世界では複数の証券会社のレートに発生する一瞬の歪みを狙い撃ちする手法として有名にですよね。

ある意味、理論上負けなしの手法であるアービトラージですが、証券会社も必死に対策をしてくるので、継続的に勝ち続けることが難しいというデメリットがあります。

しかし、このアービトラージが”Amazon”と”ネットショップ・オークション・実店舗”の間に発生する価格差を抜くことで長期間に渡って利益を出し続けることができるのです。

僕は2013年10月から本格的に物販ビジネスに取り組み始め、

2013年11月 月商100万円

2013年12月 月商220万円

2014年1月 月商250万円

2014年2月 月商300万円

2014年3月 月商370万円

利益率は30%前後をキープしています。

僕が仕入れに行くのは月4~6回程度です。

仕入れが目的というよりは、運動不足解消のためと感覚を鈍らせないためというのが大きいかもしれません。

2日間で70万円以上(見込み利益22万円)を仕入れることもできていて、改めて市場は、稼げる商品が溢れかえっていると感じます。

しかし、こんなにたくさんの利益の取れる商品が転がっているにも関わらず、90%近くのお金実践者はこれらの商品を見つけることができずに挫折していきます。

## 落ちてるお金が見つかる魔法の眼鏡

このような書き方をすると、非常に怪しい響きがするのですが、僕からしたら本当に世の中にお金が落ちまくっているように見えてしまうのです。

「これもいけるし、あれもいけるし、どれを優先的に仕入れよう・・・」

僕の悩みは、”仕入れる商品が見つからないことではなく、仕入れる商品を絞り込むこと”

にあるのです。

利益の取れる商品を見つけるために必要なのは、“視点の多さ”です。

よく巷のせどり塾では、“行動が足りません！もっと行動しましょう！”とかいうのですが、僕から言わせたら、視点が貧弱だと、どんなに行動しても永久にゴミしか見つかりません。

今回は、僕が店舗を回る上で考えていることや商品リサーチ方法などを、徹底的に伝授して、あなただけに僕の“魔法の眼鏡”を継承しようと思います。

この「投資としての物販ビジネス講座～Amazon アービトラージの継承～」では、

僕が何故、他の人が見つけることができない利益の取れる商品を購入しきれないほど見つけることができるのかの全貌を包み隠さずにお伝えすることを約束します。

## 今の生活に+30万円の副収入があればどんなに幸せだろうか・・・

と思ったことはありませんか？

好きなときにお金を気にせずに旅行にきたい・・・

好きな車に乗りたい・・・

外食もお金を気にせずにしたい・・・

子供に学費の心配なく学ばせてあげたい・・・

老後の収入の心配をしたくない・・・

こんなことを考えたことはありませんか？

今あなたがどんな生活をしているのかはわかりませんが、“お金”ごときがあなたの人生を不幸にしているのであれば、そんな悲しいことはありません。

もし、今、収入が少ないということが原因の悩みを抱えているのであれば、今回の企画であなたの力になれると確信しています。

また、このような「お金の悩みは一切ないし、充実した生活を送れている」ということであれば、この手紙はあなたにとって必要ないものです。

そういった場合は、今すぐこの手紙を閉じていただければと思います。

## 自由な時間とお金を手に入れることができれば・・・

僕はあなたに、決して、そこらへんのせどらーと呼ばれる人たちが陥っている **Amazonの労働作業員** になって欲しいわけではありません。

あくまで、自由な時間とお金を生み出す「投資としての物販ビジネス」を実現して欲しいのです。

僕はこの業界を俯瞰するための数多くの現役のせどらーと呼ばれる人たちに会ってきました。

しかし、そのほとんどが、「仕入れ・検品・梱包・出荷」の作業を自分一人でやって時間を切り売りしているのです。

そのため、「自分の時間の限界＝収入の限界」になっています。

これは非常に危険で、Amazonの市場が厳しくなってきたときに一緒に淘汰されてしまいます。

そこで、僕が提唱したいのは、「**ほぼ全ての作業を自動化した物販ビジネス**」です。

今は、外注サービスなども充実しているため、「検品と梱包」の自動化は簡単です。

しかし、今回の企画では「仕入れの自動化」までをお伝えしていきたいと思っています。

## メール BOX に毎日送られてくる利益商品のリスト

投資の世界ではシグナル配信サービスというのがありますが、僕のメールBOXでは、まさに稼げるエントリーポイント(商品リスト)が毎日のように送られてくる状態です。

僕はその中から、データで確認し、より利益率の高い商品をメールで注文するだけ。。

すると次の日には、商品が家に到着するので、そのまま発送代行業者に転送します。

また、この構造は僕が特別な人脈があるからとかは関係なく誰でも構築できるものなのです。

僕はこの仕組みを構築してから、店舗に行く必要がなくなりました。

たまに、気分転換に仕入れに行くのですが、2時間程度で40万円ほど仕入れてしまうので、ちょっと最近はやめにセーブしているくらいです。

そして、僕一人では到底買うことができない物量の商品が市場に溢れかえっているので、あなた「だけ」にその方法をお伝えしようと思ったのです。

## お金を引き寄せるステージが高い人間になるために

僕は、今回の講座で小手先のテクニックを教えて、短期的にだけ稼げるという人を作るつもりはありません。

もちろん、物販ビジネスは再現性が高く、結果がわかりやすく出るので、初月からいきなり稼げることでしょ。

(それこそ、講座の受講料くらいは1ヶ月目で回収できてしまうと思います。)

しかし、短期間で稼げるだけでなく、長期に渡ってビジネスを継続できるマインド・スキル・ノウハウを講座を通して身につけてもらいたいのです。

## せどり業界の不都合な真実

世の中の多くのせどらーは、たまたまAmazonバブルに乗っかって稼げているだけの状態です。

「今やっていることが飽和したらどうするの？」  
「Amazonのアカウントが停止されたらどうするの？」  
という問いに明確に回答できない人ばかりです。

指導者として情報発信している人でさえも、

「今やっていることはいずれ飽和するから教える側に回って今のうちに稼いでいる」  
とか平気で言っているのです。苦笑

「いやいや、そんな奴に教わっている生徒の未来はどうなるの？」

とそういう人を見るといつも残念な気分になります。

僕が今回の講座で育てたいのは、

## 独自の市場を創造できる人間

なのです。

市場が飽和したとか叫んでいる人を横目に涼しい顔して稼ぐことができる人間に成長してもらいます。

たまたまブームに乗る方法を教えるというよりは、“必然的にブームに乗り続ける方法”や  
“ブームを自ら引き起こす方法”を伝えていきたいと思えます。

この講座の受講を終えた頃には、“稼げて当たり前だよ”と断言できるあなたに  
変わっていることをお約束します。

## 投資としての物販ビジネス講座のコンテンツ

## STEP1 0から最速・最短の結果を出すためのマインドセット

- ・最速で結果を出す人が共通して考える利益額以外の重要な要素とは？
- ・利益商品を時代が変化しても見つけ続けるための**3次元思考**とは？
- ・労働者せどらーからの脱却を視野にいれた時間圧縮の基本戦略
- ・ほったらかしで稼ぐために使うべき**HMT理論**とは
- ・カラカラのスポンジが水を吸収するかのごとく、知識が頭に入る”たった1つの習慣”とは
- ・物事を客観的に捉え、商品リサーチ・未来予測の精度を上げる情報整理術とは
- ・ストレスなく結果を出すための**人間タイプ別戦略**とは？
- ・最速の結果を出すための**心理障壁破壊のイロハ**
- ・ライバル不在のブルーオーシャンを創出するための”**組み合わせのマジック**”とは
- ・「稼ぎ続けること＝進化し続けること」の本当の意味とは
- ・**ボトムアップ戦略**と**トップダウン戦略**の取るべきタイミング

## STEP2 知っているだけですぐに稼げる究極のリサーチ編

- ・実店舗での仕入れを効率化するための”**2つのアイテム**”とは？
- ・利益商品が見つかりやすい店舗の**3大要素**とは？
- ・ライバル不在の仕入れルートを僕が毎日のように見つけることができる理由とは？
- ・毎日**メールボックス**を確認するだけで仕入れが完了してしまう究極の仕組みの構築法
- ・利益率100%越えがザクザクみつける全国チェーン店とチェックポイントとは？
- ・田舎だからこそ優位性のある仕入れ先とは？
- ・**ネットショップ**や**オークション**からわずか1時間で数十万円分の利益商品を見つける”ある方法”とは？

- ・流行を捉え、爆発的な売上と利益をもたらす**カレンダー戦略**とは
- ・作るだけで視野が広がる”Googleのあるサービス”とは？
- ・ネット仕入れの検索ツールが全く必要ないと言い切れる理由とは？
- ・全ジャンルの商品知識を効率よく身に付けるためのフィルター共有の真髄とは
- ・エグジット戦略と組み合わせたリサーチで仕入れの幅を大きく広げる方法とは
- ・何気なく通っている美容室でさえ仕入れ先になってしまう理由とは

### STEP3 最安値より5000円以上高く売り抜けるためのエグジット戦略編

- ・多くの人が間違った認識をしているコンディションと顧客心理
- ・ほとんどの出品者のコンディション記載が購入者の購買意欲を阻害している理由
- ・124文字で必要十分な情報を伝えきるために**破ってはいけないルール**とは
- ・出品のときに一手間加えるだけで、中古商品を**成約率**を倍増させる方法とは？
- ・ライバルの最安値を完全無視して値付けをしても自分の商品が売れ続けるテクニック
- ・新品にも関わらず、最安値より5000円以上高くても売れる理由
- ・多くのセラーが勘違いしているコピーライティングの勉強法
- ・最速でコピーライティングスキルを向上させるための**3つの習慣**とは
- ・売れるスピードが3倍に加速する”**ある1つの施策**”とは？
- ・現物商品を扱いながら情報に付加価値をつけるということの本当の意味とは？
- ・コストパフォーマンスを最大化するための**適正レバレッジ**とは？
- ・ほとんどのせどラーが利用していないエグジットで失敗しないためのウェブサービス活用法
- ・投資の世界では常識の”**ポートフォリオ理論**”を物販ビジネスに当てはめた安定収益モデルとは

### STEP4 時代の変化に負けない自動収益モデル構築編

- ・外注サービスを利用して”**自動化すべきタスク**”と”**自動化してはいけないタスク**”とは？



- ・ツールを導入して”効率化すべきタスク”と”効率化してはいけないタスク”の違いとは？
- ・多くの起業家が自動化に失敗して挫折する最大の原因とは？
- ・自動化する前に必ず抑えておかないといけない3つの要素とは？
- ・小資金から月商370万円をほぼ自動化するための鉄板の戦略とは？
- ・物販ビジネス拡大戦略にともなう弊害と解決策
- ・自由な時間とお金を手に入れたあとに実践して欲しいこと。

あなたが、自由な時間とお金を手に入れるための情報は全て今回の講座に詰め込みます。

また、この講座は「完成したコンテンツを配布して終わり。」というものではなく、**参加型企画**になります。

参加者の進捗や課題をもとにコンテンツが随時、配布されていき、全員を成功への道を歩んでいくための企画です。

- ・スカイプですぐに相談できることで安心して仕入れができる！
- ・モチベーションが上がらないときに仲間がいるから頑張れる！

というのがコミュニティに入って頑張る最大のメリットだと僕は考えています。

そこで、今回は以下の特典をつけることにしました。

## 6ヶ月間のメール&スカイプチャットのサポート保障

講座は、3ヶ月間で集中してお伝えします。

あなたは、講座で出される課題をこなしながら、学習と実践を繰り返してください。

3ヶ月後には、やるべき課題が明確になり迷いなく歩いていけるようになっています。

しかし、**副業**で取り組まれている方にとって**3ヶ月**は短いと感じるかもしれません。

そこで、今回の企画の参加者は**半年間**、商品の購入相談や目標に関する相談を、メールやスカイプチャットでさせていただきます。

スカイプでは**グループチャット**を作りますので、そこで自由に**情報交換**をしていただくこともできます。

さて、コンテンツ作成とサポートの時間を考えてもらえれば、いかに僕に負荷がかかる企画かは理解いただけるかと思います。

また、僕はこのノウハウを築き上げるために、**半年85万円の企画**に参加したり、**せどりツアー**に**15万円分**申し込んだりと自己投資を散々してきました。

そういったことを考慮すると最低でも、**30万円くらい**を受講料としていただいてもいいのかもしれませんが。

…とこのような値下げ合戦はよく販売ページで見かけますよね。笑

今回は、**物販ビジネス**という素晴らしい世界を知ってもらうことと、今後付き合い続けていく仲間を集めることを目的としていますので、**参加費5万円**とさせていただきます。

もし、この価格が**「安っ！」**と感じないのであれば、参加は諦めていただいた方がいいかと思います。

僕自身、最近では年収1億を超える人に数多く会うようになってきましたが、全員、例外なく自己投資ができています。

また、今回の企画は**「投資としての物販ビジネス」**なので、5万円の自己投資すらできないと参加しても無駄になる可能性が高いので諦めてもらったほうがいいと思っています。

企画に関して、いくつか質問をいただきましたので、次項より回答をシェアしておきたいと思います。

## Q&A

**質問1:仕入れ資金はどれくらい必要ですか？**

**回答1:**これは、単純にいくら稼ぎたいかによって変わってきます。

僕のチーム生だった20歳の大学生は、クレジットカード3枚(30万円×3)をフル回転させて、いきなり月30万円稼いでいました。

ちなみに、その生徒は転売からスタートして、転売のコンサルを始め、今は大学の友人を集めて5人体制で物販ビジネスを展開しているとのこと。

ビジネス参入10ヶ月で月収300万円を超えているとか。笑

転売は、投資額に対して元本の30~40%の利回りくらいに落ち着くと思います。(仕入れ基準を厳しくすれば40~50%も可能です。)

30万円投資したら**9~12万円**

100万円投資したら**30~40万円**

利益を複利で回していくことで、雪だるま式に資金が膨らませていくと1年後には、すごい数字になっているので、計算してみてください。

**質問2:アフィリエイトに挫折したのですが、転売も挫折しないでしょうか？**

**回答2:**アフィリエイトは初期投資がかからない代わりに時間がかかります。

転売は初期投資が必要な代わりに結果が早いです。

どちらも一長一短がありますが、アフィリエイトに挫折した人でも転売はできた！って方が結構いたので、チャレンジしてみる価値はあるかと思いますよ。

ちなみに、FXに挫折したけど、転売はできた！って人もかなり多いというのがせどり業界の面白い実情です。

**「安く買って、高く売る」**

やるのがシンプルなんで、難易度がもっとも低いビジネスモデルだと思います。

**質問3:オーストラリアに在住していますが、参加できますか？**

**回答3:** 申し訳ありません。今回は国内転売に絞って解説しているので、オーストラリアからの輸出入には対応していません。

一方で、国内に在住であれば、”沖縄”でも”北海道”でも”ド田舎”でも稼ぐことは可能です。

**質問4:副業でも大丈夫でしょうか？**

**回答4:** 副業でも全く問題ありません。むしろ、副業の方が安定した固定収入があるので、有利な面もあるかと思います。

基本的にクレジットをフル回転させても仕入れ基準さえ守れば破綻しないビジネスモデルなので、参加いただければと思います。

**質問5:会社の終業時刻が遅く、店舗に行く時間がないかもしれないのですが、ネット仕入れだけでも可能ですか？**

**回答5:** 十分可能です。

むしろ、最近は僕もネット仕入れがメインになってきました。

仕組みさえ構築すればコスパはネット仕入れの方が断然良かったりします。

**本当に自分にできるだろうか・・・**

**企画に参加して、実践できなかつたら・・・**

という不安も十分に理解できます。

そこで、今回は物販ビジネスの初心者の方も多いかと思いますので、以下の保障をつけることにしました。

## **6ヶ月間で実践して10万円すら稼げなかつたら無条件で全額返金**

成長することを誓い、物販ビジネスを僕を信じて始めてもらった以上、必ず結果を出してもらう責任が僕にあると思っています。

実際に取り組んでみて、どうしても物理的にできない事情に気づくこともあるでしょう。

そういった場合には、**無条件で全額返金**します。

その場合に、それまでに配布したコンテンツもあなたのものです。

これで、あなたの未来は以下の二つです。

ケース1、転売で稼げるようになり、自由を手に入れる。

ケース2、最悪、返金してもらって±0円。(＋コンテンツは自分のもの。)

僕は、この物販ビジネスが、あなたが”自由な時間”と”お金”を手に入れるために必ず役にたつと信じています。

だからこそ、あなたが物販ビジネスにチャレンジすることによるリスクは僕が徹底的に排除しました。

自分自身で成長し、独立して稼げるようになりたいと思うのであれば、一歩を踏み出してください。

必ず後悔させない講座にすることをお約束します。

### ■投資としての物販ビジネス講座(募集人数 30名程度)

価格 50,000 円(銀行振込)

※paypal 決済の場合は+5%の手数料が上乗せになります。

### [投資としての物販ビジネス講座に参加する](#)

それでは、講座でお会いできることを楽しみにしています。

長々とありがとうございました。